

SUPPLIER PARTNER PACK

大桩家供应商分阶段资料准备清单

标准产品与项目型需求分开准备，按合作阶段逐步提交

- 已有资料直接提交
- 缺失项保留待补
- 按阶段准备

八个合作阶段

01—02

初步筛选 → 合作准入

确认企业主体、主营方向和基础合作条件。评估制造、质量、研发、交付和售后能力。

03—04

标准产品建档 → 项目能力建档

按型号形成可比较、可核验的参数矩阵。明确可支持范围、必要输入和不支持边界。

05—06

产品与认证资料核验 → 报价准备

确认参数、认证、测试资料和目标市场彼此对应。针对本次标准产品或项目需求完成技术与商务确认。

07—08

履约交付 → 持续更新

让生产、质量、装运和售后节点可确认。保持产品、认证和供应能力为当前状态。

不要求首次评估时一次性交齐与当前阶段无关的资料。

建立合作基础

01 · 首次必需 · 通用

初步筛选

确认企业主体、主营方向和基础合作条件。

- 企业中英文名称、注册主体、地址与统一联系方式
- 主营充电设备或配套产品线
- 工厂地址、生产模式和基础产能说明
- 已出口或计划覆盖的国家与地区
- 合作负责人、产品负责人和认证负责人

02 · 评估阶段 · 通用

合作准入

评估制造、质量、研发、交付和售后能力。

- 公司与工厂介绍、生产与检测设备说明
- 质量管理体系和关键测试能力
- 研发、结构、电气、软件和协议对接能力
- OEM/ODM、外观、语言和包装定制范围
- MOQ、常规产能、典型交期和产能波动说明
- 质保、备件、远程支持、现场支持和售后边界

已有公司画册、产品目录、图片和视频可以直接提交。

01-02 · 合作基础

先确认主体与能力，再进入产 品资料准备

首次阶段关注主营方向、工厂、质量、研发、产能和售后边界，不索取无关商业机密。

03—04 · 两套资料结构

标准产品按型号建档，项目能力按技术边界说明

不同采购任务使用不同资料结构，避免把标准产品参数和非标项目能力混成一张表。

产品与项目资料

03 · 进入产品库前 · 标准产品

标准产品建档

按型号形成可比较、可核验的参数矩阵。

- 产品类别、型号、SKU、硬件/软件版本和生命周期状态
- 输入输出电压、额定功率、最大电流和功率分配方式
- 充电接口、适用标准、枪数、线缆长度和安装方式
- OCPP 版本、4G/以太网、RFID、App、POS 和后台兼容说明
- IP/IK、工作温度、海拔、EMC、安全保护、尺寸和重量
- 目标市场、适用认证及证书绑定型号
- MOQ、常规产能、标准交期、包装、质保和备件

04 · 进入项目评估前 · 非标/项目型

项目能力建档

明确可支持范围、必要输入和不支持边界。

- 可支持的功率、电压、接口组合和设备数量范围
- 电网、配电、负载管理和储能等系统配合能力
- OCPP、支付、平台和第三方系统对接范围
- 结构、外观、品牌、语言、包装和配件定制范围
- 极端气候、户外、防腐、防尘防水和特殊环境能力
- 本地认证、样机测试、现场验收和资料配合能力
- 安装、调试、培训、备件、远程及现场售后范围

进入协作后的资料

05 · 报价邀请前 · 按产品

产品与认证资料核验

确认参数、认证、测试资料和目标市场彼此对应。

- 证书名称、编号、签发机构、签发日期与有效期
- 证书和测试报告适用的具体型号及版本
- 目标国家、电网、接口和安装场景适用说明

06 · 收到报价邀请后 · 按 RFQ

报价准备

针对本次标准产品或项目需求完成技术与商务确认。

- 对买家需求的逐项响应与技术偏差
- 推荐型号、配置范围或项目技术方案
- 价格、币种、有效期、Incoterms 和付款条件

07 · 订单确认后 · 按订单

履约交付

让生产、质量、装运和售后节点可确认。

- 订单配置基线和变更记录
- 生产计划、关键节点和预计完成时间
- 质检、测试、出厂验收和问题处理记录

08 · 合作期间 · 按变化

持续更新

保持产品、认证和供应能力为当前状态。

- 新品、停产、型号替换和软硬件版本变化
- 参数、接口、功能、包装和售后政策变化
- 证书续期、范围变化、暂停或撤回

完整逐项清单与提交跟踪请使用可填写 Word 版本。

05—08 · 按任务持续更新

资料核对后再报价，订单确认后持续更新履约节点

价格、交期、产能和本次贸易条件只在收到具体报价邀请后确认。

AI 负责持续接待、信息补充和需求整理；型号、技术可行性、价格、认证适用性、交期、合同和履约承诺均由授权人员确认。